

## Kaufgesuch: Versicherungsbroker mit Fokus auf Firmenkunden (Projektname: Versicherungsbroker B2B)

Unsere Auftraggeberin ist eine grössere Schweizer Firma in der Finanzdienstleistungsbranche. Die Unternehmung möchte sich im Vorsorge- und Brokergeschäft für Firmenkunden in der Deutschschweiz regional stärker verankern.

Wir haben den Auftrag, erfolgreiche Unternehmen im Schweizer Brokermarkt zu kontaktieren und erste vertrauliche Gespräche für eine mögliche Unternehmensintegration zu führen. Die Firmenübergabe kann auf verschiedene Arten erfolgen.



### Schwerpunkt

Gesucht wird ein etabliertes, gut geführtes Versicherungsbrokerunternehmen mit stabilen Geschäften in den Kantonen Zürich, Zug, Schwyz, Luzern, Aargau, Basel, Bern oder St. Gallen. Idealerweise hat die Unternehmung ein breites Kundenportfolio im KMU/B2B-Bereich und einen starken Fokus auf das Personenversicherungs- und Pensionskassengeschäft. Start-ups stehen nicht im Zentrum der Suche.

### Funktion des Investors/Unternehmers

Unsere Auftraggeberin ist an einer aktiven Rolle im weiteren Ausbau des Unternehmens interessiert. Bei einer Firmenakquisition stehen die Kontinuität und die professionelle Betreuung der Kundenbasis im Vordergrund. Das grössere, attraktive berufliche Umfeld eröffnet den Mitarbeitenden interessante Entwicklungsmöglichkeiten. Durch die bestehenden Strukturen unserer Auftraggeber können zunehmende Regulierungen und aktuelle Marktherausforderungen besser gemeistert werden.



#### Ihr Kontakt

Gregor Müller, Unternehmensverkauf  
Gotthardstrasse 6, CH-8002 Zürich  
Tel. 041 44 207 27 46  
[gregor.mueller@vzch.com](mailto:gregor.mueller@vzch.com), [www.vermoegenszentrum.ch](http://www.vermoegenszentrum.ch)

#### Nächster Schritt

Detaillierte Informationen erhalten Sie nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung und nach Zustellung des CV und Firmenprofils.